

การใช้ KPI เพื่อการบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์ (KPI for Strategic Purchasing)

PPC017

การใช้ KPI เพื่อการบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์

ขณะนี้ทุกบริษัทให้ความสำคัญกับงานจัดซื้อเป็นอย่างมาก กิจกรรมจะมีสต็อกเพียงพอที่จะบริการลูกค้าได้ และมีต้นทุนที่สามารถแข่งขันกับผู้อื่นได้นั้น ต้องอาศัยกลยุทธ์และระบบการจัดซื้อที่ดีและถูกต้อง ประเด็นสำคัญอยู่ที่ว่าผู้บริหารจะรู้ได้อย่างไรว่าตอนนี้มีปัญหาอะไร หรือสื่อได้ว่ากำลังจะเกิดปัญหาอะไร สาเหตุอยู่ตรงไหน

หลักมีอยู่ว่า If you can't measure it, you can't manage it ถ้าท่านวัดไม่ได้ ท่านก็บริหารจัดการมันไม่ได้ การตั้ง KPI (Key Performance Indicator – ดัชนีชี้วัดความสำเร็จ) จึงเป็นเสมือนหน้าปัดที่บอกให้ผู้บริหารทราบและติดตามสถานการณ์ของทุกปัญหาได้ตลอดเวลาเพื่อสามารถป้องกันแก้ไขปัญหาได้อย่างถูกต้องและทันเวลาที่

หลักสูตรนี้เหมาะสมกับ

จัดนักซื้อทุกระดับ
ผู้บริหาร

วิทยากร

คุณกมลทิพย์ จันทร์มัส B.A. (Econ.), X-MBA

- ผู้มีประสบการณ์ในการบริหารงานจัดซื้อ ของบริษัทชั้นนำ นานาชาติกว่า 30 ปี
- ผู้เชี่ยวชาญโครงการ Logistics Clinic สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย
- ที่ปรึกษาเฉพาะทางและการเขียนแผนธุรกิจของสถาบัน พัฒนาริสาห์กิจขนาดกลางและขนาดย่อม (ISMED)

ประโยชน์ที่จะได้รับ

- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมทราบวิธีการใช้ KPI เพื่อการบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์
- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมเข้าใจและนำ KPI ไปใช้เพื่อการบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์ได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมได้เรียนรู้การใช้ KPI เพื่อการบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์กับวิทยากรที่มีประสบการณ์อย่าง โขกโขน
- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมสามารถนำความรู้ที่ได้จากการอบรม ไปประยุกต์ใช้ในการทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ

รูปแบบของหลักสูตร

การบรรยายพร้อมเอกสารประกอบ

วันจันทร์ที่ 18 กุมภาพันธ์ 2562
โรงแรมจัสมิน สุขุมวิท 23



ถ้าคุณเป็นผู้หนึ่งที่ต้องการ...

- ✓ เรียนรู้การบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์คืออะไร
- ✓ เรียนรู้การเลือกกลยุทธ์และการวางแผนกลยุทธ์ เพื่อจัดซื้อสำหรับองค์กร
- ✓ เรียนรู้ปัจจัยสำคัญในการวางแผนกลยุทธ์
- ✓ เรียนรู้การประเมินผลงานโดยใช้ KPI จาก Balanced Scorecard
- ✓ เรียนรู้หลักในการออกแบบ KPI ประเภทต่าง ๆ
- ✓ เรียนรู้การเริ่มนำ KPI ออกมาใช้งาน
- ✓ เรียนรู้ความสำเร็จและล้มเหลวในการใช้ KPI
- ✓ เรียนรู้ตัวอย่าง KPI หลากหลายในวงการจัดซื้อ

เชิญสำรองที่นั่งด่วน

ระยะเวลา

จำนวน 1 วัน (9:00 น. – 16:00 น.)

สถานที่

โรงแรมจัสมิน สุขุมวิท 23

ค่าลงทะเบียน

Normal

ท่านละ 3,900 บาท + VAT 7% รวมเป็น 4,173 บาท

Promotion

พิเศษ ! ส่งเข้าอบรม 3 ท่านขึ้นไปลดราคาลงอีกท่านละ 400 บาท

ท่านละ 3,500 บาท + VAT 7% รวมเป็น 3,745 บาท

เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้

ราคานี้รวมเอกสาร อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร

ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %

หัวข้อการบรรยาย (เวลา 09.00 – 16.00 น.)

- การบริหารงานจัดซื้อเชิงกลยุทธ์คืออะไร
- การเลือกกลยุทธ์และการวางแผนกลยุทธ์จัดซื้อสำหรับองค์กร
- ปัจจัยสำคัญในการวางแผนกลยุทธ์
- วิวัฒนาการด้านการตลาดที่ควรรู้
- ความหมายของ CSF – Critical Success Factor หรือ KSF – Key Success Factor หรือ ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อความสำเร็จขององค์กร
- การค้นหาและวิเคราะห์ CSF/KSF ขององค์กรเราเอง
- ความสำคัญของ Balanced Scorecard (BSC)
- การประเมินผลงานโดยใช้ KPI จาก Balanced Scorecard
- กำหนด Key Performance Indicator (KPI – ดัชนีชี้วัดความสำเร็จ) ให้เหมาะสม
- หลักในการออกแบบ KPI ประเภทต่าง ๆ
- การเริ่มนำ KPI ออกมาใช้งาน
- ความสำเร็จและล้มเหลวในการใช้ KPI
- ตัวอย่าง KPI หลากหลายในวงการจัดซื้อ

แบบฟอร์มลงทะเบียนเข้าร่วมงานสัมมนา

1. ชื่อ : _____ ตำแหน่ง : _____ Email: _____

2. ชื่อ : _____ ตำแหน่ง : _____ Email: _____

3. ชื่อ : _____ ตำแหน่ง : _____ Email: _____

บริษัท : _____

ที่อยู่ : _____

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 13 หลัก (จำเป็น) สำนักงานใหญ่ สาขา (ระบุ): _____

โทรศัพท์ : _____ โทรสาร : _____ Mobile : _____

เว็บไซต์ : _____ ประเภทธุรกิจ : _____ ผู้ประสานงาน : _____

อัตราค่าสัมมนาต่อท่าน

สมัครในนาม	อัตราค่าสัมมนา	ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%	หักภาษี ณ ที่จ่าย 3%	สุทธิ
• บริษัท	3,900.00	273.00	117.00	4,056.00
• บุคคล	3,900.00	273.00	-	4,173.00
พิเศษ ! ส่งเข้าอบรม 3 ท่านขึ้นไปลดราคาเฉลี่ยท่านละ 400 บาท				
• บริษัท	3,500.00	245.00	105.00	3,640.00
• บุคคล	3,500.00	245.00	-	3,745.00

ขั้นตอนการสำรองที่นั่ง

สำรองผ่านลูกค้าสัมพันธ์ โทรศัพท์ 0 2235 6827
กรอกแบบฟอร์ม ส่งมายัง โทรสาร 0 2235 3369
หรืออีเมลที่ info@brainasset.com
หรือเว็บไซต์ www.brainasset.com

การชำระเงิน

บริษัท ชันเด โชลูชั่นส์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)
ที่อยู่ 283 ถนนสุรวงศ์ แขวงสุริยวงศ์ เขตบางรัก กรุงเทพฯ 10500
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105545017452

เช็คขีดคร่อมสั่ง บริษัท ชันเด โชลูชั่นส์ จำกัด

โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาสุรวงษ์ เลขที่บัญชี 002-2678130

การแจ้งยกเลิก: ผู้สมัครสามารถที่จะยกเลิกการเข้าอบรมได้ในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 15 วัน บริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียม ร้อยละ 10 ของค่าสมัคร และในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 7 วัน บริษัทฯ จะคืนเงินร้อยละ 50 ของค่าสมัคร นอกเหนือจากนี้แล้ว บริษัทฯ จะไม่คืนเงินใดๆ ทั้งสิ้น

หมายเหตุ การจองมีผลเมื่อชำระเงินเรียบร้อยแล้วและโปรดפקชใบ Pay-in เพื่อเป็นการยืนยัน

Organized by: