

นักศึกษา สายพันธุ์ใหม่ ยุคดิจิทัลขาย เพื่อรายได้และกำไร อย่างยั่งยืน

วันที่ 4 เมษายน 2562

โรงแรมบูเลอวาร์ด สุขุมวิท 5

หลักสูตรนี้เหมาะกับ

พนักงานขายและการตลาด, ฝ่ายสนับสนุนการขายและการตลาด, ผู้จัดการฝ่ายขาย การตลาด บริการลูกค้า และลูกค้าสัมพันธ์, ผู้จัดการทั่วไป, กรรมการผู้จัดการ, เจ้าของธุรกิจและผู้สนใจทั่วไป

ค่าลงทะเบียน

ท่านละ 3,900 บาท

Promotion

เข้าอบรม 3 ท่านขึ้นไปลดอีก

ท่านละ 400 บาท เหลือ

3,500 บาทเท่านั้น

PMK079 นักขายยุคดิจิทัล ขายเพื่อ รายได้และกำไรอย่างยั่งยืน

การขายคือหัวใจสำคัญของธุรกิจที่สร้างรายได้ให้กับธุรกิจ การขายแบบเดิมอาจจะนำมาใช้กับพฤติกรรมของลูกค้าในปัจจุบันไม่ได้ทั้งหมด การขายเป็นศิลปะของการชักจูงให้ลูกค้าคล้อยตามความคิด ของเราจากลูกค้ามุ่งหวังไปสู่ลูกค้าที่ได้รับการตอบสนองความต้องการจากสินค้าและบริการที่เราเสนอ

หลักสูตรนี้จะช่วยให้นักขายมีทัศนคติที่ดีต่อการขาย สามารถเข้าใจลูกค้าอย่างลึกซึ้ง สามารถนำเทคโนโลยีมาช่วยในการขาย นำไปสู่การขายอย่างมีประสิทธิภาพเพื่อรายได้และกำไรอย่างยั่งยืน



วิทยากร : อาจารย์นาวิก นำเสียง

ปัจจุบันดำรงตำแหน่ง

- กรรมการผู้จัดการ บริษัท ชันเด โซลูชันส์ จำกัด
- รองประธาน สมาคมวิจัยการตลาดแห่งประเทศไทย
- ที่ปรึกษาและวิทยากรพิเศษการตลาดออนไลน์ ให้กับหน่วยงานราชการและเอกชน

หัวข้อการบรรยาย (เวลา 09.00 – 16.00 น.)

- ความเข้าใจการบริหารการขายและการสร้างโอกาสการขายแบบใหม่ด้วยความสัมพันธ์กับลูกค้าในยุคดิจิทัล
- กระบวนการขายและซื้อในยุคดิจิทัล
- เทคนิคการขายแบบใหม่และทักษะการขายเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าและนำเสนอที่มากกว่าความคาดหวัง
- เทคนิคการนำเสนอสินค้าและบริการตลอดวงจรการขาย
- เทคนิค DISC เพื่อความเข้าใจลูกค้าอย่างลึกซึ้ง เพื่อประโยชน์ต่อการขาย
- เทคโนโลยีที่จำเป็นต่อบทบาทการขายในปัจจุบันและอนาคต

แบบฟอร์มลงทะเบียนเข้าร่วมงานสัมมนา

1. ชื่อ : _____ ตำแหน่ง : _____ Email: _____

2. ชื่อ : _____ ตำแหน่ง : _____ Email: _____

3. ชื่อ : _____ ตำแหน่ง : _____ Email: _____

บริษัท : _____

ที่อยู่ : _____

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 13 หลัก (จำเป็น) ☐ สำนักงานใหญ่ ☐ สาขา (ระบุ): _____

โทรศัพท์ : _____ โทรสาร : _____ Mobile : _____

เว็บไซต์: _____ ประเภทธุรกิจ : _____ ผู้ประสานงาน : _____

อัตราค่าสัมมนาต่อท่าน

สมัครในนาม	อัตราค่าสัมมนา	ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%	หักภาษี ณ ที่จ่าย 3%	สุทธิ
• บริษัท	3,900.00	273.00	117.00	4,056.00
• บุคคล	3,900.00	273.00	-	4,173.00
พิเศษ ! ส่งเข้าอบรม 3 ท่านขึ้นไปลดราคาลงอีกท่านละ 400 บาท				
• บริษัท	3,500.00	245.00	105.00	3,640.00
• บุคคล	3,500.00	245.00	-	3,745.00

ขั้นตอนการสำรองที่นั่ง

สำรองผ่านลูกค้าสัมพันธ์ โทรศัพท์ 0 2235 6827
กรอกแบบฟอร์ม ส่งมายัง โทรสาร 0 2235 3369
หรืออีเมลที่ info@brainasset.com
หรือเว็บไซต์ www.brainasset.com

การชำระเงิน

บริษัท ชันเด โชลชันส์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)
ที่อยู่ 283 ถนนสุรวงศ์ แขวงสุริยวงศ์ เขตบางรัก กรุงเทพฯ 10500
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105545017452

☐ เช็คขีดคร่อมสั่งจ่าย บริษัท ชันเด โชลชันส์ จำกัด

☐ โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาสุรวงษ์ เลขที่บัญชี 002-2678130

การแจ้งยกเลิก: ผู้สมัครสามารถที่จะยกเลิกการเข้าอบรมได้ ในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 15 วัน บริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียม ร้อยละ 10 ของค่าสมัคร และในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 7 วัน บริษัทฯ จะคืนเงินร้อยละ 50 ของค่าสมัคร นอกเหนือจากนี้แล้ว บริษัทฯ จะไม่คืนเงินใดๆ ทั้งสิ้น

หมายเหตุ การจองมีผลเมื่อชำระเงินเรียบร้อยแล้วโปรดפקซ์ใบ Pay-in เพื่อเป็นการยืนยัน